



# HCA

HUBBARD COLLEGE DE  
ADMINISTRACIÓN

VENEZUELA

## Masterclass Introdutoria

# “DE AUTOEMPLEADO A SER UN GRAN EMPRESARIO”

¡Descubre como la gerencia por indicadores  
te ayuda a trabajar menos y lograr más!

# Las 3 habilidades Claves

- Saber cómo **distribuir las funciones** de la empresa de manera equitativa y estratégica.
- Determinar lo que cada persona debe entregar como **resultado de su trabajo** a cambio de su sueldo.
- Saber cómo colocar un indicador de gestión semanal para **medir los resultados**.

De autoempleado sobrecargado con éxito moderado a **empresario** con un **crecimiento sostenible y mayor libertad.**

**OPERATIVO**

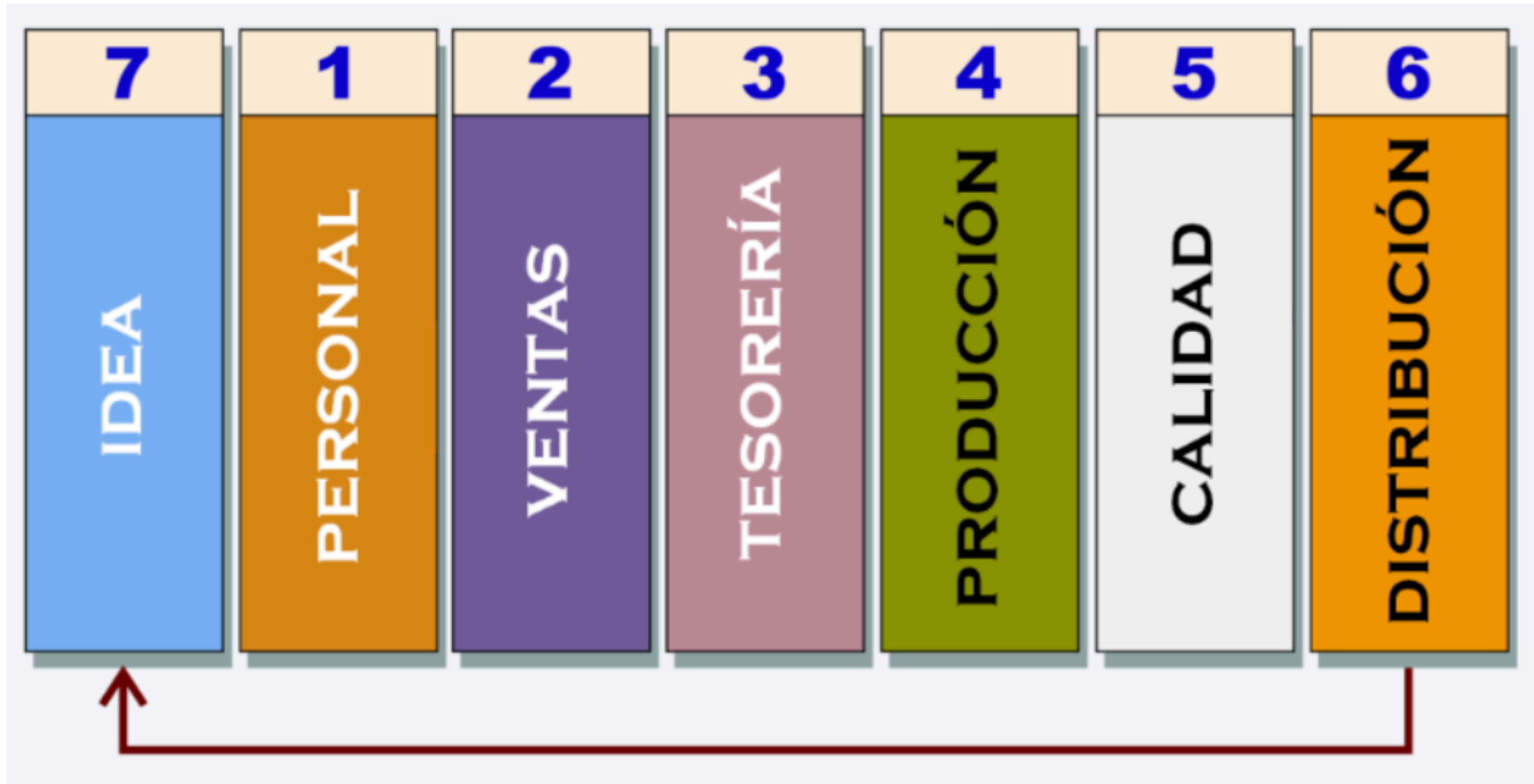
**VS**

**EJECUTIVO**

# ORGANIZACIÓN

# EL ORGANIGRAMA

El organigrama muestra el modelo de cómo organizar para conseguir un producto.



# PERSONA PRODUCTIVA

Persona que entrega el resultado esperado sin necesidad de presión, ayuda u órdenes externas.



# HACER

VS

# PRODUCIR

Hacer mucho no significa producir mucho.



# PRODUCTO

Definición técnica de producto: **Algo completo que tiene valor de intercambio dentro o fuera de la organización.**



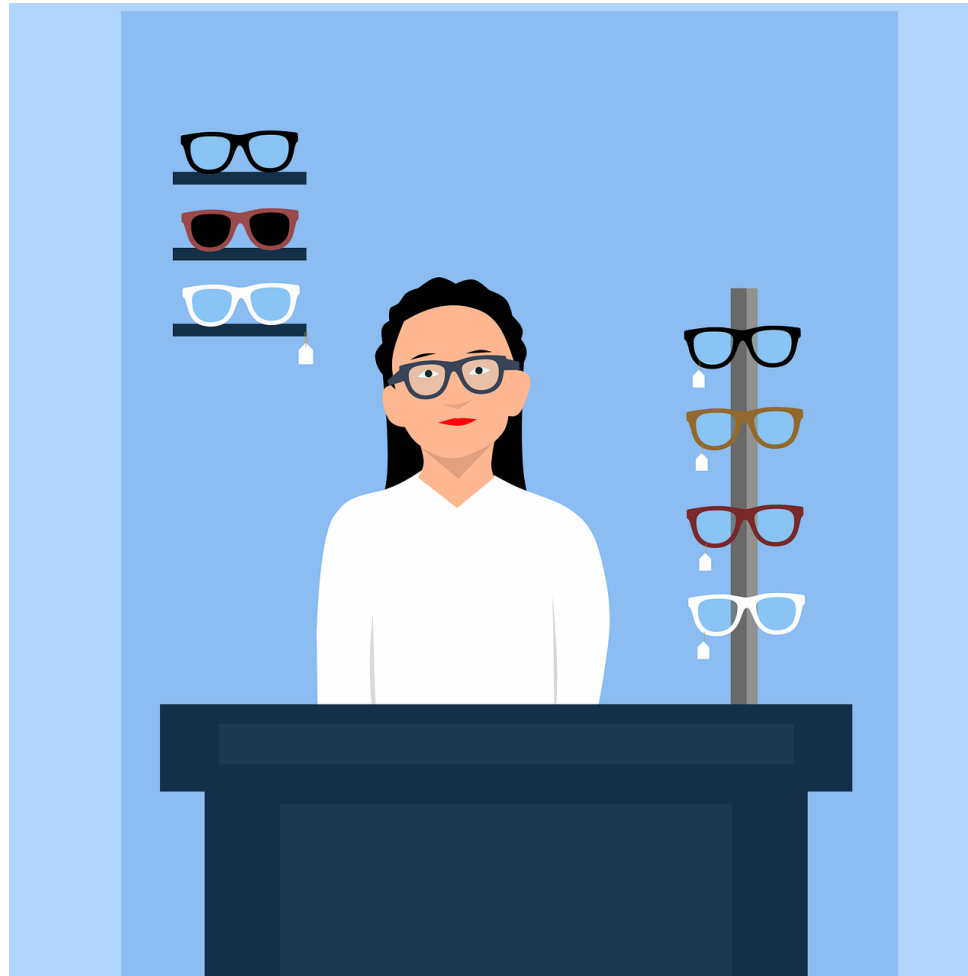
# PRODUCTO DE UNA RECEPCIONISTA

Conexiones manejadas rápida y amablemente



# PRODUCTO DE UN VENDEDOR

Una cuota de ingresos alcanzadas mediante negociaciones cerradas rentables.



# PRODUCTO DE UN GERENTE GENERAL

Una empresa rentable y en expansión.



# ESTADÍSTICAS

Una estadística es un número o cantidad comparado con un número o cantidad anterior de la misma cosa.

Las estadísticas se refieren a la cantidad de trabajo hecho o a su valor en dinero.

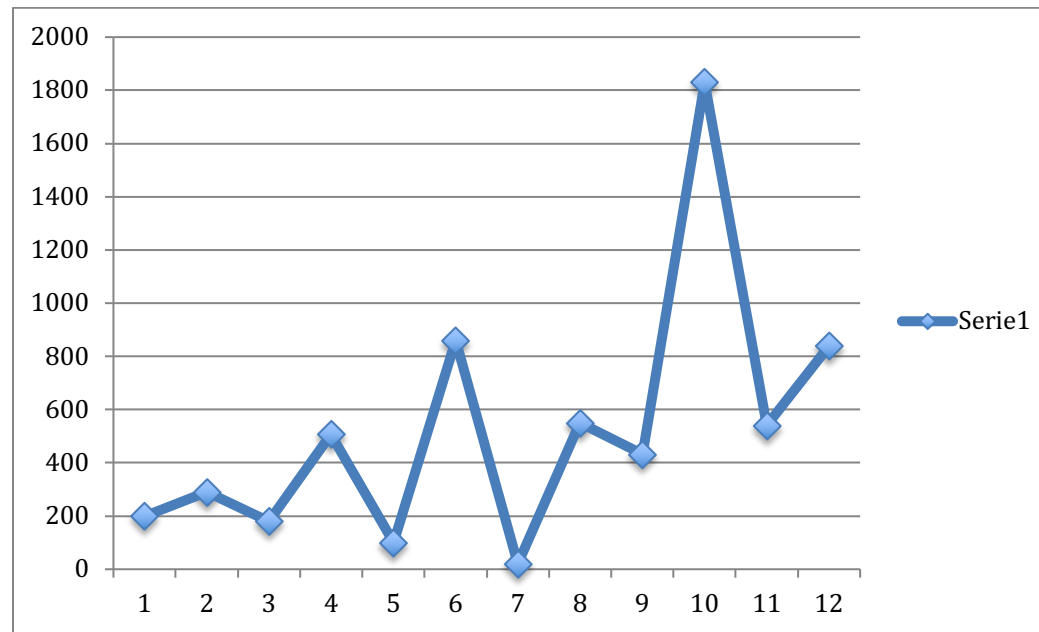
Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio
107	94	115	121	99
NÚMERO DE PACIENTES				

# La funcionalidad de los Indicadores de Gestión

- Las estadísticas son la única medida fidedigna de cualquier producción, trabajo o actividad.
- Hablan de la producción. Miden lo que se ha hecho.
- De este modo, se puede dirigir por medio de estadísticas.

# Graficas Estadisticas

- Las gráficas se usan para hacer visibles las diferencias en las estadísticas durante períodos específicos.
- Muestran al instante si una estadística está subiendo, bajando o al mismo nivel.



# Actuamos basándonos en estadísticas

- Estas muestran si un miembro del personal está actuando o no, ya que el trabajo produce la estadística.
- Si no trabaja eficazmente, la estadística baja inevitablemente. Si trabaja eficazmente, la estadística sube...





# RESUMEN

Como **Ejecutivo** debes poder:

1. Organizar a un grupo.
2. Asignar el puesto.
3. Determinar el resultado de cada puesto.
4. Ponerles un indicador de gestión semanal.
5. Aprender exactamente las estrategias y secuencias exactas para poder sacar a esa persona, a esa área o a esa empresa adelante

# Casos de Éxito

## MUEBLERÍA AMANDA

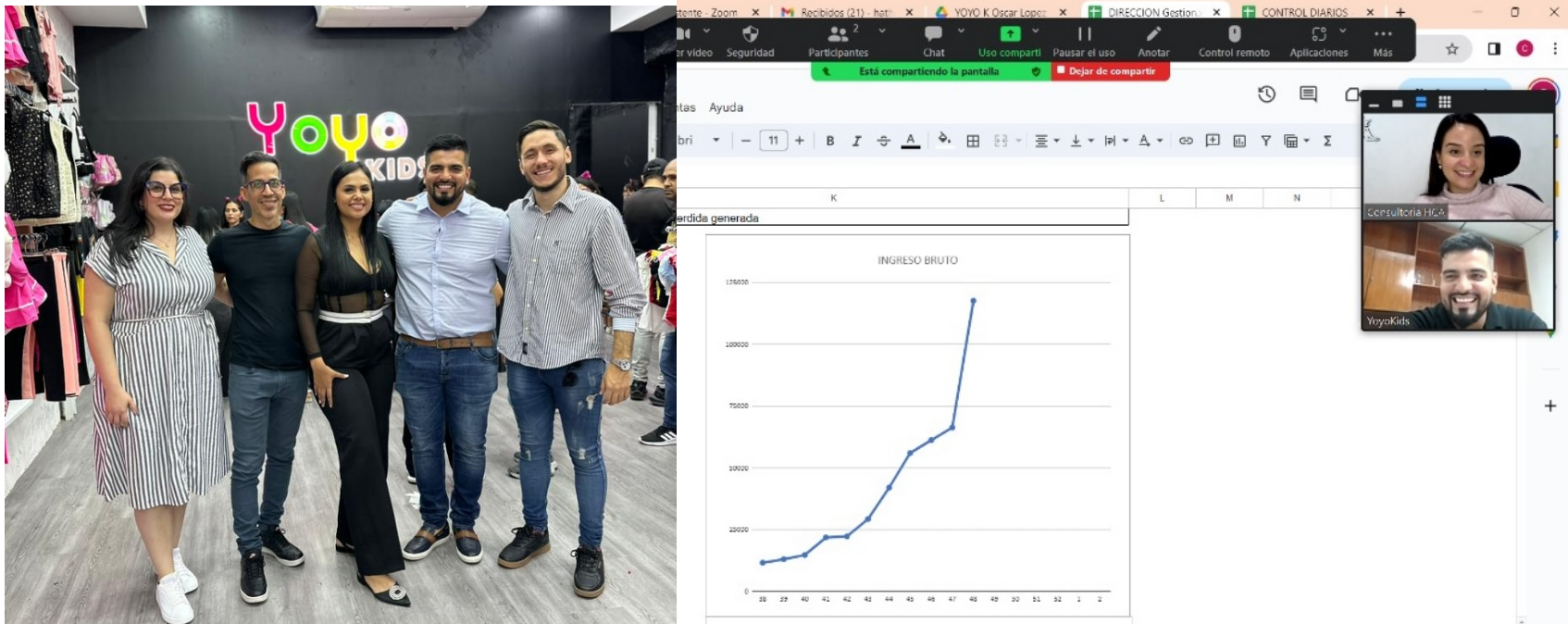
Jorge paso de ser un empresario desanimado y decepcionado del personal a lograr sus metas de ventas en 3 meses, abrir una nueva sucursal en un año y alcanzar su más alto que nunca.



# Casos de Éxito

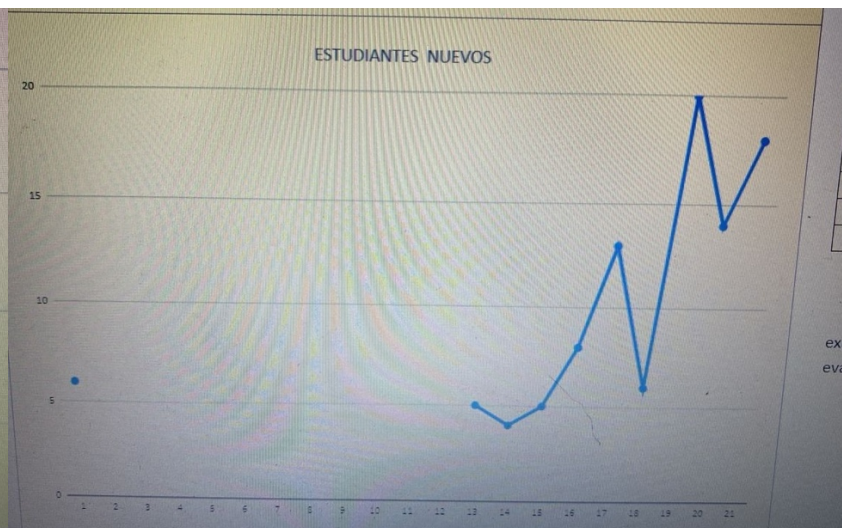
## YOYO KIDS

Una pareja con muchos sueños y ganas de triunfar, pero sin organización ni métodos. Ahora cada vez están logrando un mayor volumen de ventas y abrir nuevas tiendas.



# Las Estadísticas hablan

4 ejemplos de empresas en consultoría: Rocaldent, La Casa de las Micas, Comercial Suramericana 2020 e IFL Escuela de idiomas



# Próximo Paso

Participar en el seminario

## “GERENCIA EFECTIVA POR INDICADORES DE GESTIÓN”



# NOTA IMPORTANTE

Información importante sobre nuestro sistema:

- Somos diferente a la educación universitaria.
- No se trata solo de cálculos financieros.
- Te ayudamos a hacer que otros hagan.
- La vida de un empresario no tiene que ser esclavitud empresarial.
- Tenemos una tecnología administrativa desarrollada por **L. Ronald Hubbard**.

# ¿Qué Te Puede Detener?

- No tengo tiempo.
- No tengo suficiente dinero ahora.
- ¿Realmente funciona?



¡La vida está ante ti **AHORA** mismo!  
“**GERENCIA EFECTIVA POR  
INDICADORES DE GESTIÓN**”



**¡GRACIAS!**