



HCA

HUBBARD COLLEGE DE
ADMINISTRACIÓN

VENEZUELA

Masterclass Introdutoria

“DE AUTOEMPLEADO A SER UN GRAN EMPRESARIO”

¡Descubre como la gerencia por indicadores
te ayuda a trabajar menos y lograr más!

Las 3 habilidades Claves

- Saber cómo **distribuir las funciones** de la empresa de manera equitativa y estratégica.
- Determinar lo que cada persona debe entregar como **resultado de su trabajo** a cambio de su sueldo.
- Saber cómo colocar un indicador de gestión semanal para **medir los resultados**.

De autoempleado sobrecargado con éxito moderado a **empresario** con un **crecimiento sostenible y mayor libertad.**

OPERATIVO

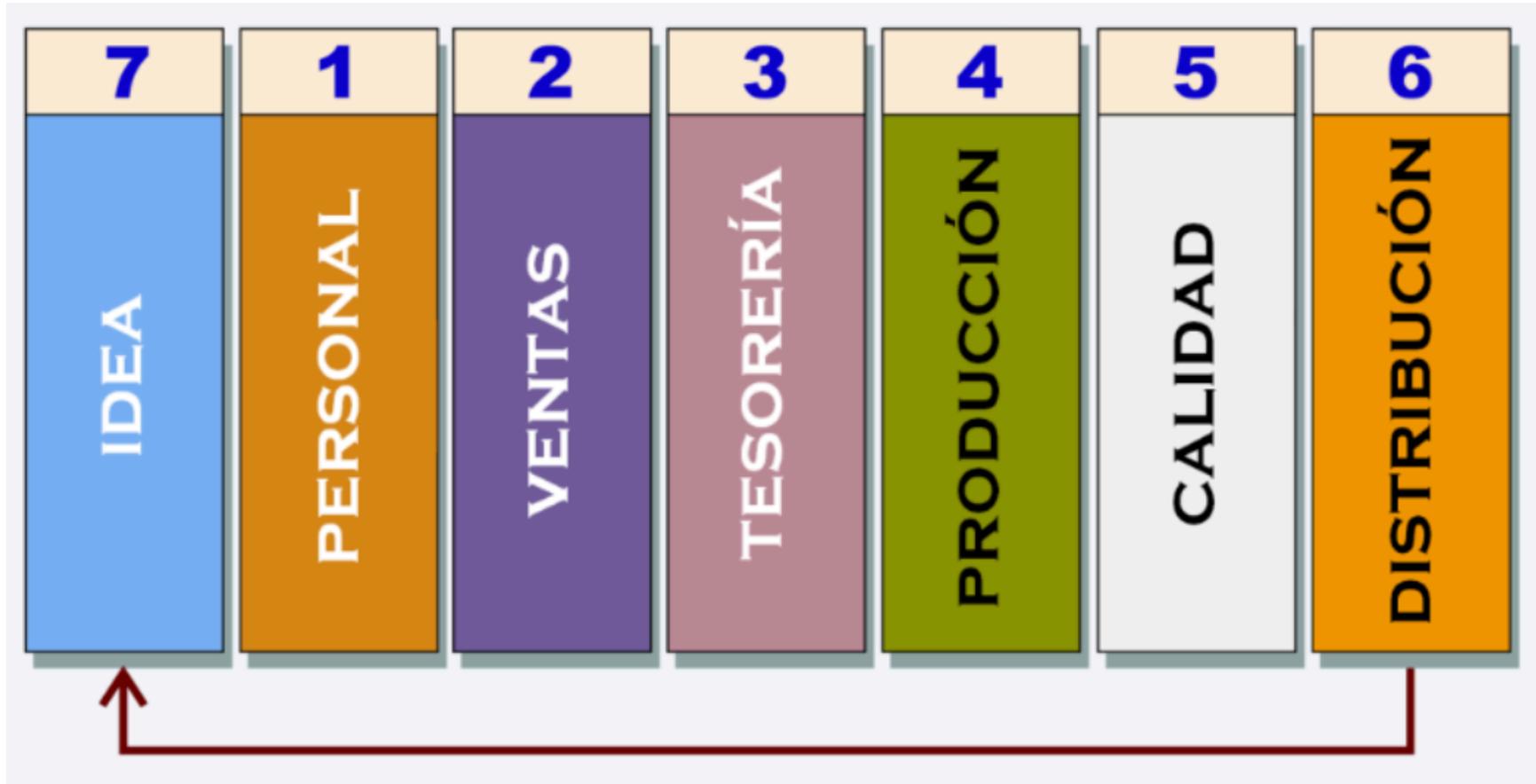
VS

EJECUTIVO

ORGANIZACIÓN

EL ORGANIGRAMA

El organigrama muestra el modelo de cómo organizar para conseguir un producto.



PERSONA PRODUCTIVA

Persona que entrega el resultado esperado sin necesidad de presión, ayuda u órdenes externas.



HACER

VS

PRODUCIR

Hacer mucho no significa producir mucho.

PRODUCTO

Definición técnica de producto: **Algo completo que tiene valor de intercambio dentro o fuera de la organización.**



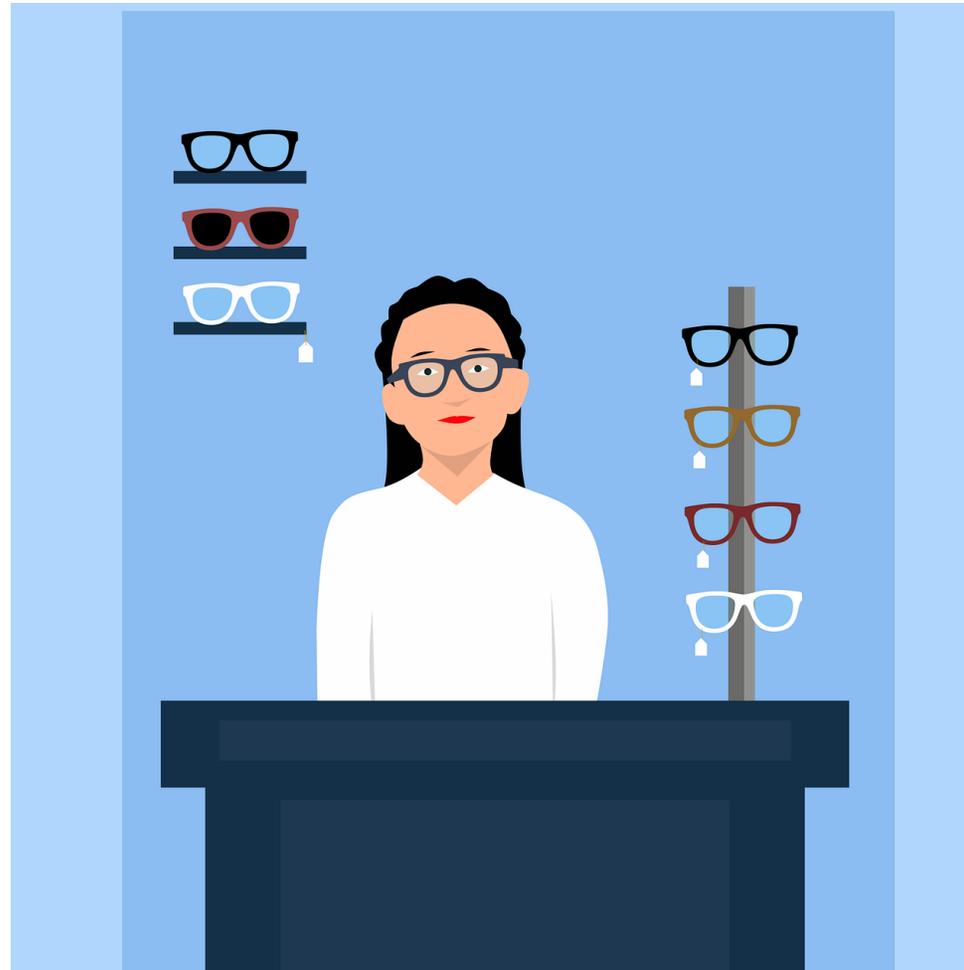
PRODUCTO DE UNA RECEPCIONISTA

Conexiones manejadas rápida y amablemente



PRODUCTO DE UN VENDEDOR

Una cuota de ingresos alcanzadas mediante negociaciones cerradas rentables.



PRODUCTO DE UN GERENTE GENERAL

Una empresa rentable y en expansión.



ESTADÍSTICAS

Una estadística es un número o cantidad comparado con un número o cantidad anterior de la misma cosa.

Las estadísticas se refieren a la cantidad de trabajo hecho o a su valor en dinero.

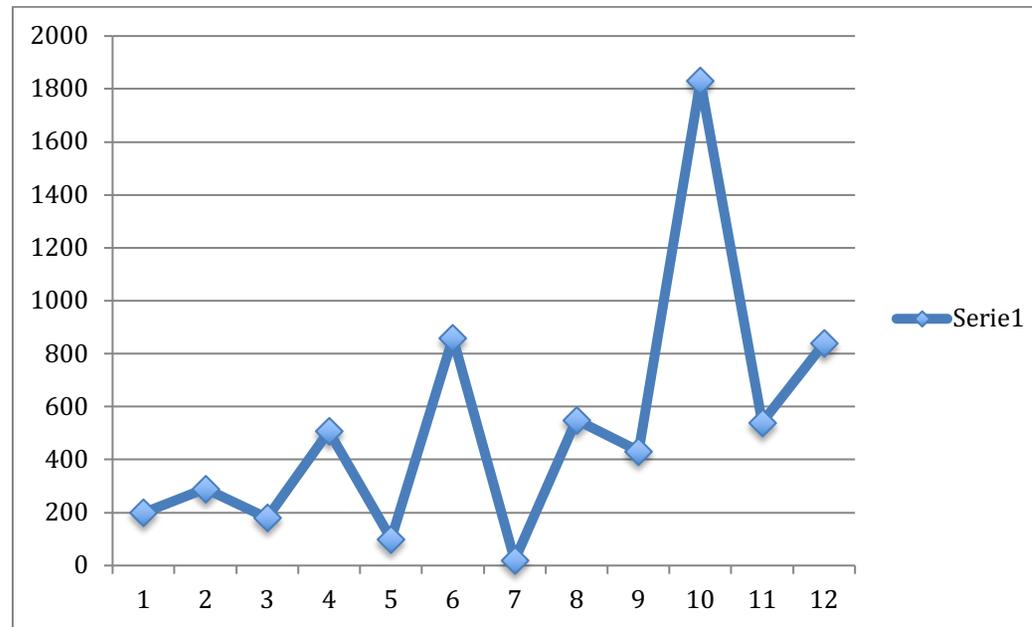
Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio
107	94	115	121	99
NÚMERO DE PACIENTES				

La funcionalidad de los Indicadores de Gestión

- Las estadísticas son la única medida fidedigna de cualquier producción, trabajo o actividad.
- Hablan de la producción. Miden lo que se ha hecho.
- De este modo, se puede dirigir por medio de estadísticas.

Graficas Estadisticas

- Las gráficas se usan para hacer visibles las diferencias en las estadísticas durante períodos específicos.
- Muestran al instante si una estadística está subiendo, bajando o al mismo nivel.



Actuamos basándonos en estadísticas

- Estas muestran si un miembro del personal está actuando o no, ya que el trabajo produce la estadística.
- Si no trabaja eficazmente, la estadística baja inevitablemente. Si trabaja eficazmente, la estadística sube...



RESUMEN

Como **Ejecutivo** debes poder:

1. Organizar a un grupo.
2. Asignar el puesto.
3. Determinar el resultado de cada puesto.
4. Ponerles un indicador de gestión semanal.
5. Aprender exactamente las estrategias y secuencias exactas para poder sacar a esa persona, a esa área o a esa empresa adelante

Casos de Éxito

MUEBLERÍA AMANDA

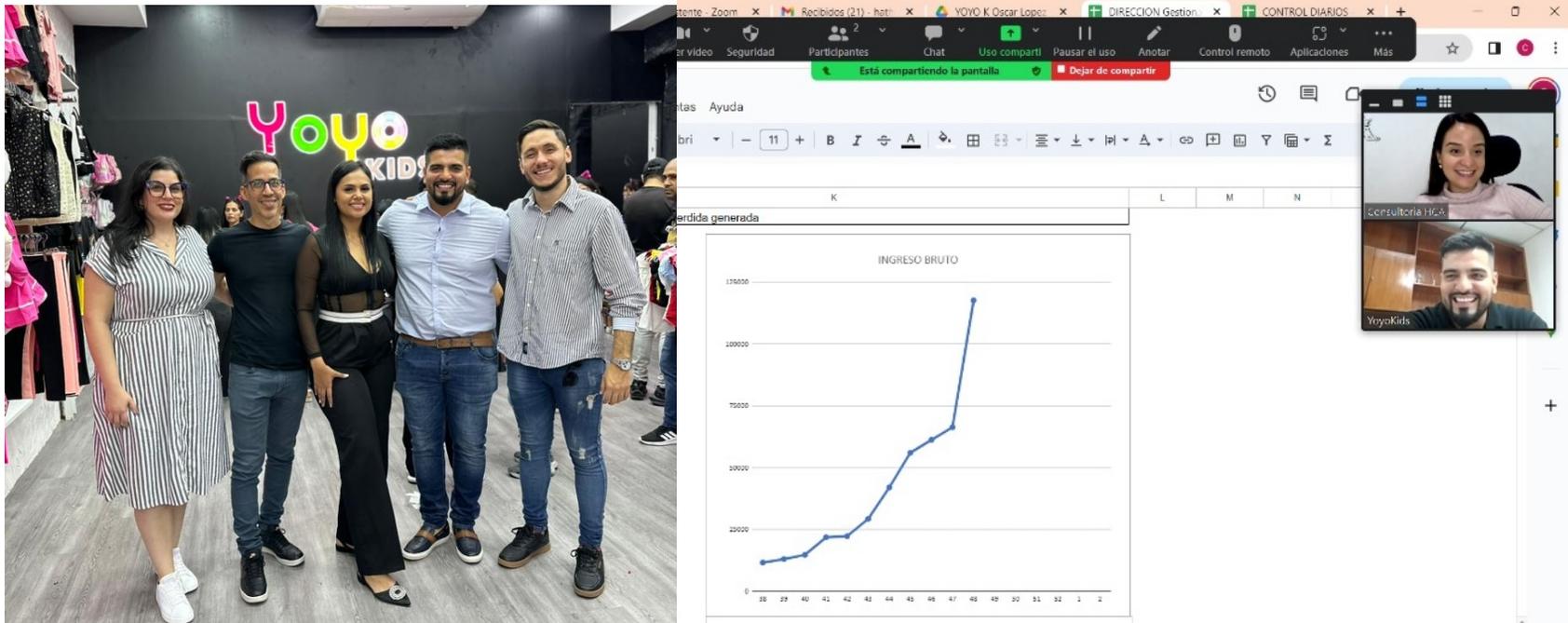
Jorge paso de ser un empresario desanimado y decepcionado del personal a lograr sus metas de ventas en 3 meses, abrir una nueva sucursal en un año y alcanzar su más alto que nunca.



Casos de Éxito

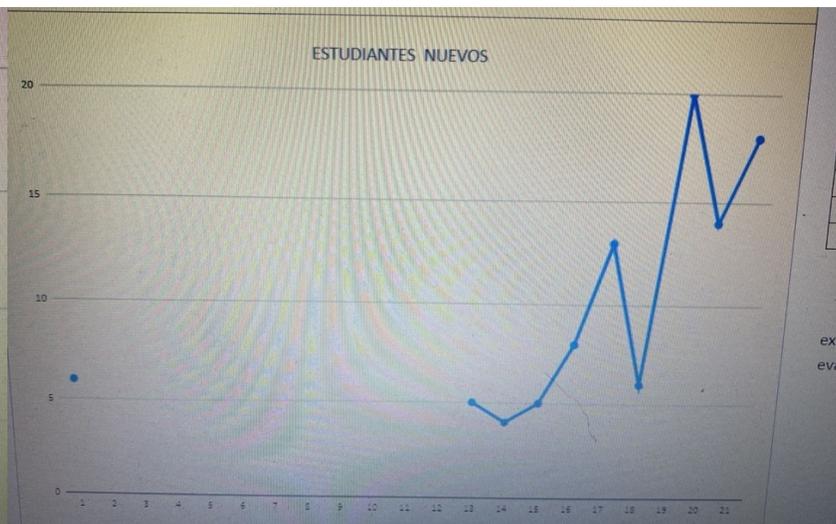
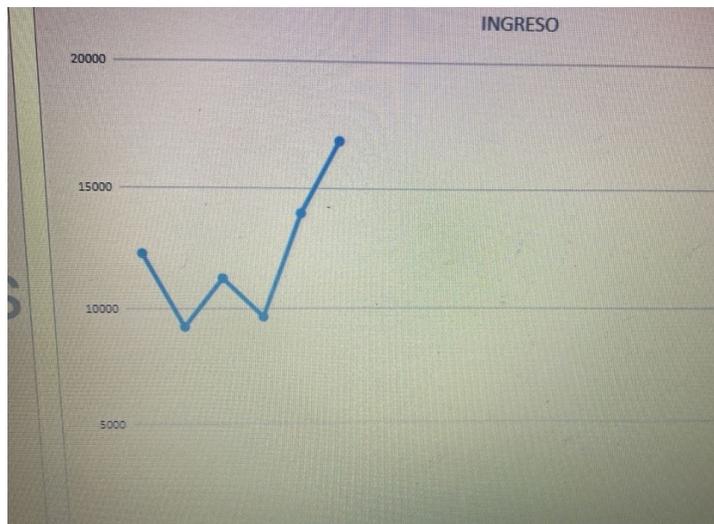
YOYO KIDS

Una pareja con muchos sueños y ganas de triunfar, pero sin organización ni métodos. Ahora cada vez están logrando un mayor volumen de ventas y abrir nuevas tiendas.



Las Estadísticas hablan

4 ejemplos de empresas en consultoría: Rocaldent, La Casa de las Micas, Comercial Suramericana 2020 e IFL Escuela de idiomas



Próximo Paso

Participar en el seminario

“GERENCIA EFECTIVA POR INDICADORES DE GESTIÓN”



NOTA IMPORTANTE

Información importante sobre nuestro sistema:

- Somos diferente a la educación universitaria.
- No se trata solo de cálculos financieros.
- Te ayudamos a hacer que otros hagan.
- La vida de un empresario no tiene que ser esclavitud empresarial.
- Tenemos una tecnología administrativa desarrollada por **L. Ronald Hubbard**.

¿Qué Te Puede Detener?

- No tengo tiempo.
- No tengo suficiente dinero ahora.
- ¿Realmente funciona?



¡La vida está ante ti **AHORA** mismo!

**“GERENCIA EFECTIVA POR
INDICADORES DE GESTIÓN”**



¡GRACIAS!